



# Commercial(e) en CDI- H / F



Paris Ouest

Poste à pourvoir dès que possible.



ELECTRISEZ VOS DEPLACEMENTS

Rejoignez une équipe soudée et une entreprise aux valeurs fortes !

OUVERTURE D'ESPRIT **ÉCOUTE**  
ÉCORESPONSABILITÉ INNOVATION  
ENGAGEMENT EFFICACITÉ  
**ESPRIT D'ÉQUIPE**



## Vos avantages :



PRIMES ANNUELLES



SEMAINE A 4,5 JOURS



PARTICIPIATION FRAIS TRANSPORT



VÉHICULE DE FONCTION, TÉLÉPHONE

Retour en image sur notre séminaire 2023 !



Suivez notre actualité :

<https://umob.fr/actualites/>



## NOTRE HISTOIRE

Leader en France sur le marché des professionnels avec 2000 clients actifs et plus de 3500 véhicules installés, U'mob® a développé des solutions uniques et innovantes de scooters électriques. Fort de nos 7 ans d'expérience, nous équipons et entretenons des flottes de scooters électriques dans la restauration, les activités de coursiers, les moto-écoles, etc.

Rejoindre U'mob, c'est prendre part à un challenge professionnel passionnant, au sein d'une équipe jeune et soudée de 35 collaborateurs. Vous assurez le développement commercial d'un secteur à très fort potentiel, incluant les départements de l'ouest Parisien. Vous bénéficiez d'un accompagnement de proximité de la part de votre Manager.

## 100% DE NOS MANAGERS SONT ISSUS DU TERRAIN !

## LE POSTE

Vous êtes l'interlocuteur référent du client, et gérez la relation commerciale jusqu'au closing. Après une formation et une immersion terrain, vos missions principales seront :

- Développer de nouveaux leads.
- Présenter et chiffrer nos solutions innovantes.
- Mener les rendez-vous d'analyse des besoins et closing avec les Décideurs.
- Suivre les clients existants, les fidéliser. Réévaluer leurs besoins, faire des propositions d'évolution de matériel.

Salaire : de 3 000€ à 5 500€ / mois

**PERMIS B OBLIGATOIRE : déplacements fréquents, travail itinérant**

## NOTRE FUTUR TALENT

### SAVOIR-ÊTRE

Ecoute et capacité d'adaptation vous permettront de réussir au sein de notre entreprise.

### PERFORMANCE

Rémunération très attractive et déplafonnée, composée d'un fixe, d'un variable mensuel et de primes annuelles.

Véhicule de fonction 5 places, smartphone et ordinateur portable fournis. Frais remboursés sur justificatifs.

### EXPERIENCES

Bac +2 minimum, vous justifiez d'une expérience de 3 ans réussie en commercial B2B.

A l'aise en prospection, autonome et organisé, vous aimez susciter le changement auprès de vos interlocuteurs.



recrutement@umob.fr



www.umob.fr