

Commercial(e) en CDI- H / F



Nord France

Poste à pourvoir dès que possible.



ELECTRISER VOS DEPLACEMENTS

Rejoignez une équipe soudée et une entreprise aux valeurs fortes !

OUVERTURE D'ESPRIT **ÉCOUTE**
ÉCORESPONSABILITÉ INNOVATION
ENGAGEMENT EFFICACITÉ
ESPRIT D'ÉQUIPE



Vos avantages :



PRIMES ANNUELLES



SEMAINE A 4,5 JOURS



PARTICIPATION FRAIS TRANSPORT



VÉHICULE DE FONCTION, TÉLÉPHONE

Retour en image sur notre séminaire 2023 !



Suivez notre actualité :

<https://umob.fr/actualites/>



NOTRE HISTOIRE



Leader en France sur le marché des professionnels avec 2000 clients actifs et plus de 3500 véhicules installés, U'mob® a développé des solutions uniques et innovantes de scooters électriques. Fort de nos 7 ans d'expérience, nous équipons et entretenons des flottes de scooters électriques dans la restauration, les activités de coursiers, les moto-écoles, etc.

Rejoindre U'mob, c'est prendre part à un challenge professionnel passionnant, au sein d'une équipe jeune et soudée de 35 collaborateurs. Vous assurez le développement commercial d'un secteur à très fort potentiel, incluant les départements de l'ouest Parisien. Vous bénéficiez d'un accompagnement de proximité de la part de votre Manager.

100% DE NOS MANAGERS SONT ISSUS DU TERRAIN !

LE POSTE



Vous êtes l'interlocuteur référent du client, et gérez la relation commerciale jusqu'au closing. Après une formation et une immersion terrain, vos missions principales seront :

- Développer de nouveaux leads.
- Présenter et chiffrer nos solutions innovantes.
- Mener les rendez-vous d'analyse des besoins et closing avec les Décideurs.
- Suivre les clients existants, les fidéliser. Réévaluer leurs besoins, faire des propositions d'évolution de matériel.

Salaire : de 3 000€ à 4 500€ / mois

PERMIS B OBLIGATOIRE : déplacements fréquents, travail itinérant

NOTRE FUTUR TALENT



SAVOIR-ÊTRE

Ecoute et capacité d'adaptation vous permettront de réussir au sein de notre entreprise.

PERFORMANCE

Rémunération très attractive et dé plafonnée, composée d'un fixe, d'un variable mensuel et de primes annuelles. Véhicule de fonction 5 places, smartphone et ordinateur portable fournis. Frais remboursés sur justificatifs.

EXPERIENCES

Bac +2 minimum, vous justifiez d'une expérience de 3 ans réussie en commercial B2B.

A l'aise en prospection, autonome et organisé, vous aimez susciter le changement auprès de vos interlocuteurs.

recrutement@umob.fr

www.umob.fr