

# Business Developer H/F, CDI



PARIS OUEST  
OUEST FRANCE (75)

Poste à pourvoir dès  
que possible.



ELECTRISER VOS DEPLACEMENTS

Rejoignez une équipe  
soudée et une entreprise  
aux valeurs fortes !

OUVERTURE D'ESPRIT **ÉCOUTE**  
**ÉCORESPONSABILITÉ** INNOVATION  
ENGAGEMENT EFFICACITÉ  
**ESPRIT D'ÉQUIPE**



## Vos avantages :



PRIMES ET PRIMES  
ANNUELLES



PARTICIPATION  
FRAIS TRANSPORT



VÉHICULE DE FONCTION,  
TÉLÉPHONE ET  
ORDINATEUR

Retour en image  
sur notre  
séminaire 2022 !



Suivez notre  
actualité :

<https://umob.fr/actualites/>



## NOTRE HISTOIRE



U'MOB fait le pari d'un avenir plus propre et plus silencieux pour nos centres-villes, en proposant des scooters électriques pour les professionnels de la livraison. (location)

Leader sur le marché de la restauration livrée en France, U'MOB compte aujourd'hui plus de 3 500 scooters équipés chez plus de 1 500 clients.

Rejoindre U'MOB, c'est intégrer une entreprise en plein développement où votre réussite est au cœur de notre système de management : 100% de nos managers sont issus du terrain.

**100% DE NOS MANAGERS SONT ISSUS DU TERRAIN !**

## LE POSTE



Vous êtes responsable d'un portefeuille clients déjà existant, et assurez le développement du chiffre d'affaires d'un secteur à très fort potentiel. Vous bénéficiez d'un accompagnement hebdomadaire de la part de votre responsable secteur et d'un soutien de nos services supports, notamment marketing.

Après une formation et une immersion terrain, vos missions principales seront :

- Développer de nouveaux leads
- Présenter et chiffrer nos solutions innovantes
- Mener les rendez-vous d'analyse des besoins et closing avec les décideurs
- Suivre les clients existants, les fidéliser. Réévaluer leurs besoins, faire des propositions de changements et présenter les évolutions.
- Interlocuteur référent du client, vous identifiez ses besoins, apportez les solutions appropriées, et gérer la relation commerciale jusqu'au closing.

**Salaire :** de 2 400 € à 5 500 € par mois - 39 heures

**PERMIS B OBLIGATOIRE**

## NOTRE FUTUR TALENT



### SAVOIR-ÊTRE

L'écoute, la capacité d'adaptation et la détermination vous permettront de réussir et d'évoluer au sein de notre entreprise.

### PERFORMANCE

Votre rémunération attractive et dé plafonnée est composée d'un fixe et de primes en lien avec votre performance.

### EXPERIENCES

Bac +3 minimum, vous justifiez d'une expérience de 2 ans réussie en commercial B2B.

A l'aise en prospection, autonome et organisé, vous aimez susciter le changement auprès de vos interlocuteurs en mettant en avant nos solutions innovantes et à forte valeur ajoutée.

[recrutement@umob.fr](mailto:recrutement@umob.fr)

[www.umob.fr](http://www.umob.fr)